



<https://wordpress.fleno-gmbh.de/job/sales-manager-m-w-d/>

Sales Manager / Vertriebstalent (m/w/d)

Du bist ein Macher, kein Verwalter. Einer, der anpackt, statt nur zu reden. Du willst nicht in festgefahrenen Bahnen laufen, sondern selbst gestalten? Dann könnte das hier dein nächstes Abenteuer sein.

Über uns:

Wir sind Fleno GmbH – ein wachsendes Softwareunternehmen mit klarer Mission: Mittelständische Unternehmen fit für die Digitalisierung machen. Unsere Superpower: Softwareentwicklung, Consulting und Onlineshops. Unsere Kunden: Händler und Dienstleister, die Bock haben, Prozesse zu optimieren. Unsere Lücke: du – ein Vertriebstalent, um unser Wachstum im Vertrieb voranzutreiben.

Egal, wo du gerade stehst:

Werkstudent:in – Echter Kundenzugang, strukturiertes Vertriebshandwerk, Schritt für Schritt mehr Verantwortung.

Absolvent:in – Schneller Ramp-up & aktiver Beitrag zur Go-to-Market-Strategie.

Berufserfahren – Pipeline, Partnerschaften, deine eigenen Erfolgsrezepte.

Titel? Nebensache. Dein Mindset zählt: neugierig, umsetzungsstark, hungrig auf Ergebnisse.

Deine Mission:

- Bau dir deine eigene Vertriebsstrategie auf
- Sprich potenzielle Kunden an – inbound, outbound, remote & vor Ort
- Pflege & entwickle langfristige Kundenbeziehungen
- Finde heraus, was Kunden wirklich brauchen, und bau die passenden Angebote
- Präsentiere unsere Lösungen – verständlich, überzeugend, nahbar
- Eigne dir unsere Produkte eigenständig an (wir sind an deiner Seite)

Dein Profil

- Erste Sales-Erfahrung im Software-/IT-Bereich oder Bock, dich reinzubeißen
- Technisches Verständnis + Talent, Komplexes einfach zu erklären
- Proaktiv, eigenständig, keine Angst vor Verantwortung
- Freude am Netzwerken & direktem Kundenkontakt
- Kommunikationsstark, authentisch, motiviert
- Führerschein Klasse B (für Termine vor Ort)

Deine Vorteile

- Unbefristeter Vertrag (bei Voll-/Teilzeit) mit Fixgehalt + fairer Provision
- Flexible Arbeitszeiten & Homeoffice-Möglichkeiten

Arbeitgeber

Fleno GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Arbeitsort

Marie-Curie-Ring 31, 24941,
Flensburg, Schleswig Holstein,
Deutschland

Veröffentlichungsdatum

1. Dezember 2025

- Bürohunde willkommen
- Eigenverantwortung & echter Gestaltungsspielraum: Bau unsere Sales-Strategie mit auf
- Als Werkstudent:in: faire Vergütung & Learning by Doing im echten Kundenkontakt
- Ein offenes Team, das mehr Bock auf Machen hat als auf PowerPoint-Politik